

## Vertriebsmanager (m/w)

Wir sind ein junges Unternehmen, das sich auf präventive und prädiktive Maschinenzustandsüberwachung und die Steuerung autonomer Anlagen spezialisiert hat. Zur Verstärkung unseres Vertriebes suchen wir eine kommunikationsstarke Persönlichkeit, die technische Expertise mit einer ausgeprägten Verkaufsaffinität kombiniert. Wir bauen dabei auf Ihre natur-, IT- bzw. technikkundenspezifischen Erfahrungen sowie Ihr Gespür im Umgang mit Kunden. Ihre Fähigkeit neue Bedürfnisse am Markt zu erkennen, dient dem breiteren Einsatz unserer System- und Softwarelösungen. Neben Vertriebs-Know-how sind Teamgeist, interdisziplinäre Kompetenz und Kommunikationsgeschick gefragt – intern wie extern.

Ihre Aufgaben in unserem Team:

- Systematische Betreuung des bestehenden Kundenstamms sowie Gewinnung neuer Kunden.
- Eigenständiges Führen von Verkaufsverhandlungen, Vorbereitung von Verträgen
- Eingehende Marktbeobachtung und Entwicklung neuer Anwendungsfelder für unsere Produkte
- Konsequentes Nachverfolgen von Angeboten und Nachfragen inklusive der Erstellung aussagekräftiger Berichte für die technische Realisierung spezifischer Projekte
- Bearbeiten und Prüfen von Kundenanfragen auf Vollständigkeit und Realisierbarkeit
- Auftritte auf Informationsveranstaltungen und Messe-Präsentationen sowie direkte Kundenberatung zur Verkaufsförderung

Was wir erwarten:

- Abgeschlossenes IT-, naturwissenschaftliches oder ingenieurtechnisches Studium, alternativ Studium des Wirtschaftsingenieurwesens
- Grundlegendes betriebswirtschaftliches Fachwissen ist eine Voraussetzung, Vertriebserfahrung und/oder deutliches Interesse am Vertrieb ein Pluspunkt
- Fundierte Kenntnisse in der Automatisierungstechnik
- Fähigkeiten komplexe technische Zusammenhänge zu verstehen und anderen zu vermitteln
- Erfahrung im Projektmanagement
- Bereitschaft zu Reisen
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

Was wir bieten:

Die IM&P bietet Ihnen interessante Aufgaben in einem kleinen Unternehmen und mit einem hochmotiviertem Team. Durch eine praxisorientierte Einarbeitung helfen wir Ihnen, schnell fachliche Sicherheit zu gewinnen, um selbständig mit hoher Eigenverantwortung arbeiten zu können.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an

Indalyz Monitoring & Prognostics GmbH  
Geschäftsführung  
Blücherstraße 26  
06120 Halle (Saale)

Tel. 0345 1314 2770  
email: [management@imprognostics.com](mailto:management@imprognostics.com)